

# WIR STELLEN EIN Key Account Manager m/w/d

## Unser Beitrag für Ihr Wohlbefinden:



Arbeiten in  
kleinen Teams



Leistungsorientierte &  
attraktive Vergütung



Fahrradleasing



zusätzliche  
Sozialleistungen



Mitarbeiter-  
rabatte



Karrierechancen /  
individuelle  
Weiterentwicklung



Mitarbeiter-  
kantine



flexible Arbeitszeiten



i-gb Karte



Möglichkeit zum  
mobilen Arbeiten

## Ihre Aufgaben:

- Pflege und Ausbau der bestehenden Kundenkontakte
- Umsetzen unserer Vertriebs- und Marketingstrategie durch Identifizierung neuer Geschäftsfelder bei Bestandskunden und Neukunden
- Betreuen unserer Kunden als lösungs-orientierter Ideengeber in technischen und kaufmännischen Fragestellungen von der Akquise bis zum Serienstart
- Erarbeiten, Konzipieren und Präsentieren von Angeboten mit dem dazugehörigen Business Case
- Aufbau und Koordinieren unseres Kundennetzwerks,
- Proaktiv und im unternehmerischen Sinne als Impulsgeber handeln

## Was Sie auszeichnet:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufs- sowie Vertriebs Erfahrung, vorzugsweise in der Automobilindustrie
- Erfahrungen in Kostenrechnung und Kalkulation vom Vorteil
- Sehr ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Hervorstechendes Verhandlungsgeschick und Überzeugungsstärke
- Hands-on-Mentalität und ergebnisorientiertes Zusammenarbeiten
- Internationale Reisebereitschaft

**HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT,  
TEIL DER GAUDLITZ-FAMILIE ZU WERDEN?  
DANN FREUEN WIR UNS AUF IHRE  
BEWERBUNG.**

## IHR ANSPRECHPARTNER:

Patrick Herbert  
Human Resources  
09561 648 239  
bewerbung@gaudlitz.de