

WIR STELLEN EIN Key Account Manager m/w/d

Unser Beitrag für Ihr Wohlbefinden:



Arbeiten in
kleinen Teams



Leistungsorientierte &
attraktive Vergütung



Fahrradleasing



zusätzliche
Sozialleistungen



Mitarbeiter-
rabatte



Karrierechancen /
individuelle
Weiterentwicklung



Mitarbeiter-
kantine



flexible Arbeitszeiten



i-gb Karte



Möglichkeit zum
mobilen Arbeiten

Ihre Aufgaben:

- Pflege und Ausbau der bestehenden Kundenkontakte
- Umsetzen unserer Vertriebs- und Marketingstrategie durch Identifizierung neuer Geschäftsfelder bei Bestandskunden und Neukunden
- Betreuen unserer Kunden als lösungs-orientierter Ideengeber in technischen und kaufmännischen Fragestellungen von der Akquise bis zum Serienstart
- Erarbeiten, Konzipieren und Präsentieren von Angeboten mit dem dazugehörigen Business Case
- Aufbau und Koordinieren unseres Kundennetzwerks,
- Proaktiv und im unternehmerischen Sinne als Impulsgeber handeln

Was Sie auszeichnet:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufs- sowie Vertriebs-erfahrung, vorzugsweise in der Automobilindustrie
- Erfahrungen in Kostenrechnung und Kalkulation vom Vorteil
- Sehr ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Hervorstechendes Verhandlungsgeschick und Überzeugungsstärke
- Hands-on-Mentalität und ergebnisorientiertes Zusammenarbeiten
- Internationale Reisebereitschaft

**HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT,
TEIL DER GAUDLITZ-FAMILIE ZU WERDEN?
DANN FREUEN WIR UNS AUF IHRE
BEWERBUNG.**

IHR ANSPRECHPARTNER:

Patrick Herbert
Human Resources
09561 648 239
bewerbung@gaudlitz.de